



# SIM

# Index

ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

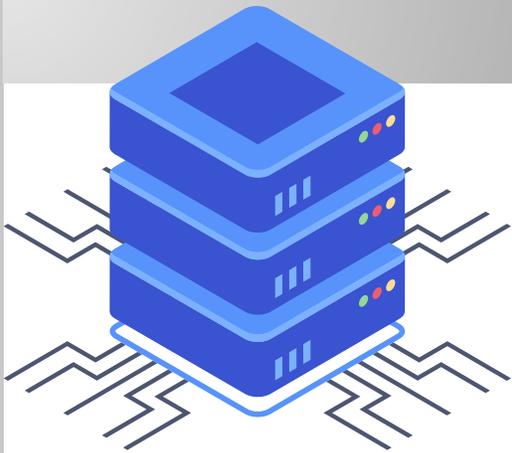
---

3erQ 2025

Julio - Septiembre



SIMDATAGROUP



En **SimDataGroup** recolectamos, limpiamos, estandarizamos y procesamos a último nivel de detalle los datos de un porcentaje representativo de la industria automotriz en México, de manera diaria. Generamos Inteligencia de Negocio para nuestros clientes, quienes representan alrededor del 40% de concesionarios de 34 diferentes marcas en el país.

Una muestra de ello es el reporte **SimIndex**, que nace de la colaboración con la **Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores, AMDA**. Este informe se encarga de proporcionar una visión actualizada de los indicadores clave para el sector automotriz en México.

En esta edición se analiza la venta y retención de autos nuevos, seminuevos y las órdenes públicas facturadas, así como los tiempos de estancia en el taller.

En **SimDataGroup**, nos dedicamos a brindar excelencia en el análisis de datos para impulsar la innovación y mejora continua en la industria automotriz.

Introducción



# SIM Index

ANÁLISIS DE LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

- 4 Actualización Principales Indicadores
- 11 Retención Autos Nuevos
- 13 Retención Autos Seminuevos
- 16 Análisis Órdenes en Taller
- 19 Conclusión

Indice

SIMDATAGROUP



# Actualización de Principales Indicadores



## PROMEDIO MENSUAL DE VENTA DE AUTOS NUEVOS

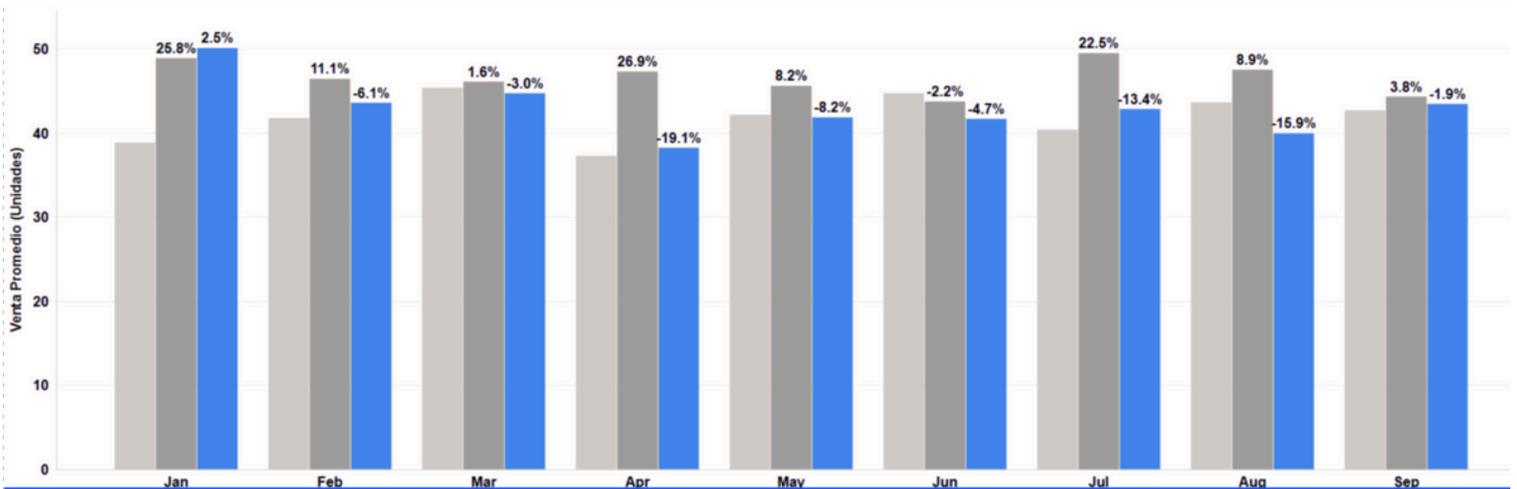
En el tercer trimestre de 2025, las ventas promedio de autos nuevos tuvieron un decremento promedio del -13.4% durante el mes de julio y de 15.9% y -1.9% en los meses de agosto y septiembre respectivamente. A diferencia de los últimos dos años, en donde las ventas promedio mostraban un incremento versus el año previo, 2025 ha tenido una caída constante en la mayor parte del año respecto al mismo mes del año anterior, siendo abril (-19.1%) y agosto (-15.9%) los meses con mayores descensos.

**-6.4%**

Ventas registradas de **enero a septiembre**

Meses más bajos **abril y agosto**

Las agencias están vendiendo **menos autos nuevos** que el año pasado.

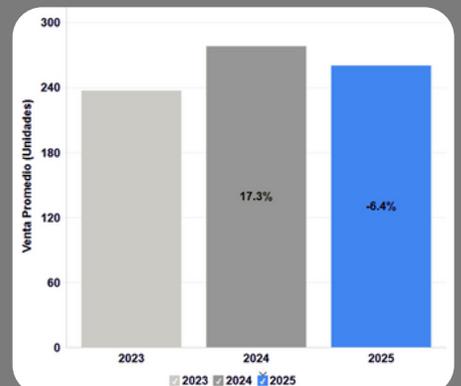


### PROMEDIO ACUMULADO ENERO-SEPTIEMBRE DE VENTA DE AUTOS NUEVOS



De enero a septiembre 2025 el acumulado refleja una disminución del -6.4%.

Este comportamiento apunta a un menor desempeño en la demanda de vehículos nuevos que ha impactado en todo el año.



# SIM Index

ANÁLISIS DE  
LA INDUSTRIA  
AUTOMOTRIZ  
EN MÉXICO

Las agencias están  
vendiendo **menos autos  
nuevos** que el año pasado.



# PROMEDIO MENSUAL DE VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS

El tercer trimestre del 2025 inicia con un crecimiento en julio del 9.1% y en los meses siguientes, agosto y septiembre, se registra un menor crecimiento, con similitud en ventas respecto 2024, esto es un 0.8% y 0.2% respectivamente. Lo cual sugiere un mercado más estable que el año anterior, menos volátil pero aún sensible a factores externos.

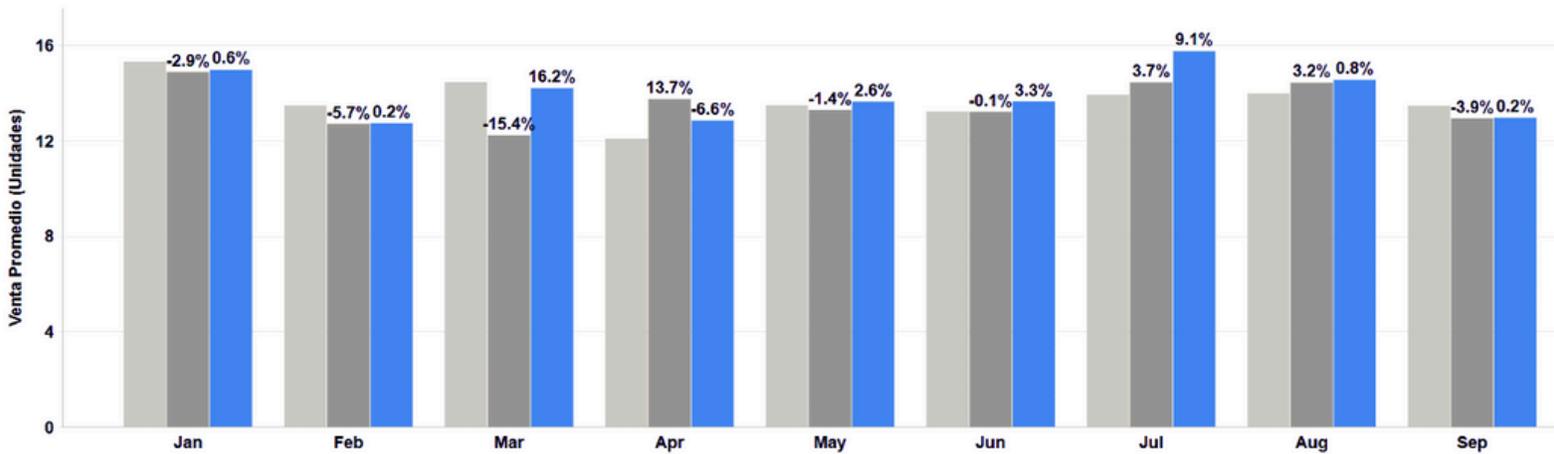
**+9.1%**

Crecimiento durante julio

**+2.5%**

Acumulado de enero a septiembre

El mercado prefiere autos seminuevos



## PROMEDIO ACUMULADO DE VENTA DE AUTOS SEMINUEVOS: ENERO-SEPTIEMBRE

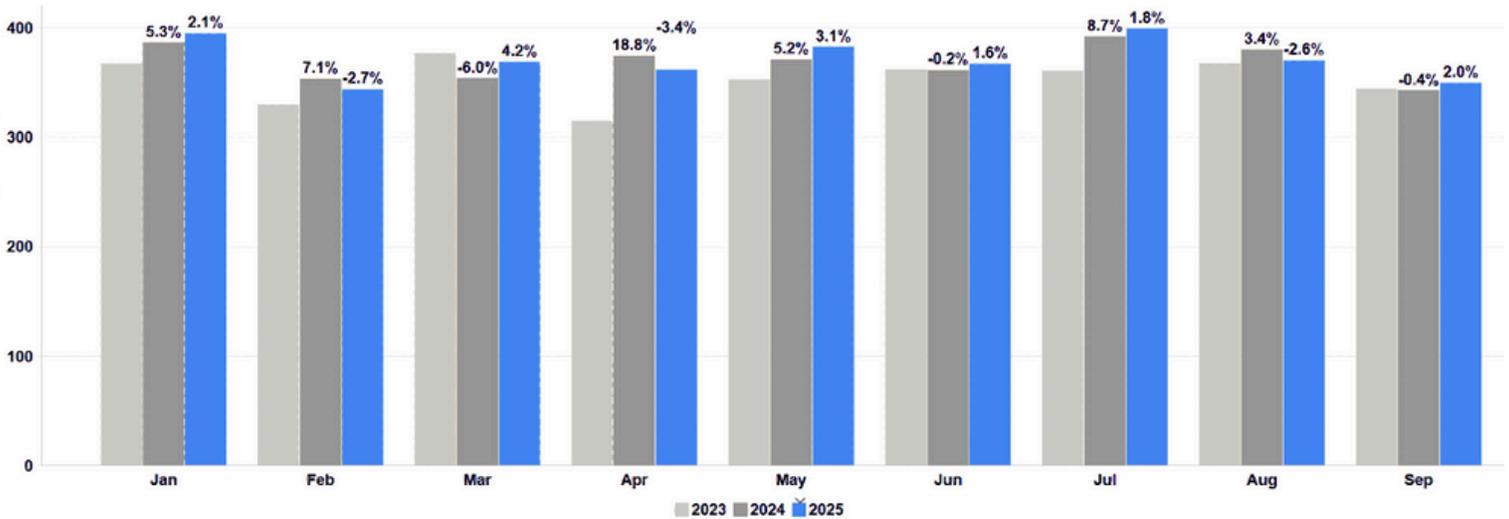


En el acumulado de enero a septiembre de 2025, el promedio de ventas de autos seminuevos muestra un crecimiento del 2.5% frente a 2024.

Así, el desempeño de autos seminuevos, tanto en el acumulado como en el comportamiento mensual, refleja mayor estabilidad y una evolución más consistente, sin las marcadas fluctuaciones observadas el año pasado. La tendencia actual apunta a un posible incremento hacia el último trimestre del año.

# PROMEDIO MENSUAL DE ÓRDENES TIPO PÚBLICO

El promedio de órdenes en 2025 presenta un comportamiento mixto, alternando meses de crecimientos y retrocesos. El tercer trimestre mantiene el mismo comportamiento, ya que julio y septiembre incrementan 1.8% y 2.0% a diferencia de agosto que desciende -2.6%, retomando los niveles registrados en 2023.



**+1.8%**  
Crecimiento durante julio

↑

**-2.6%**  
Decremento en el mes de agosto

↓

**+2.0%**  
En septiembre

## PROMEDIO ACUMULADO DE ÓRDENES TIPO PÚBLICO DE ENERO A SEPTIEMBRE



Debido al comportamiento mensual, el acumulado de enero a septiembre de 2025 ha logrado solo un ligero crecimiento respecto al año anterior.

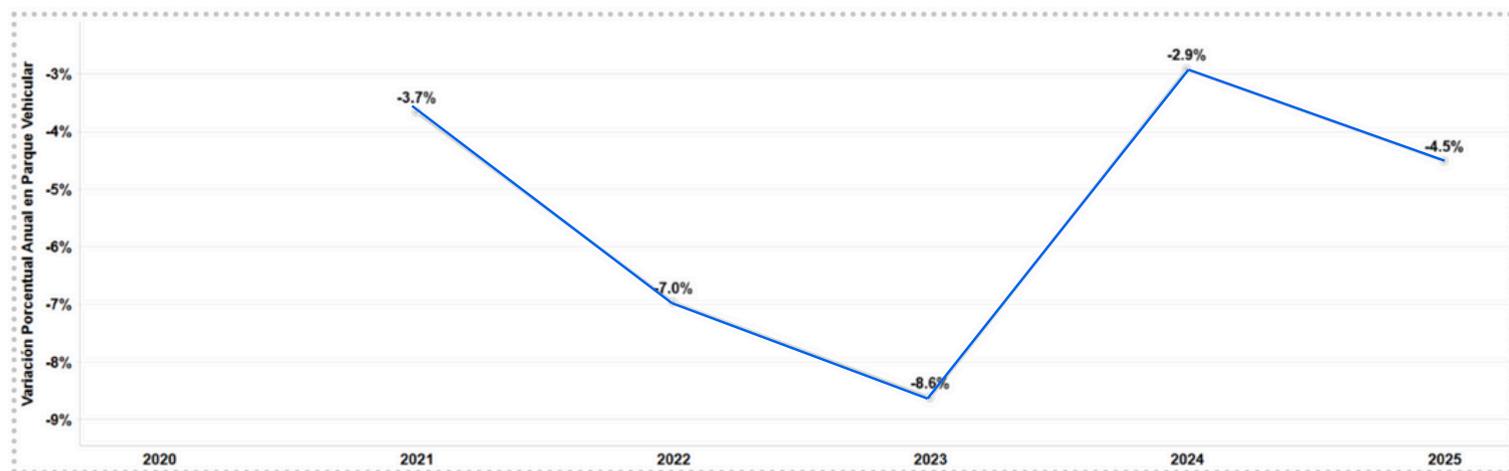
Lo que indica un estancamiento en el área de posventa y sugiere una correlación con los descensos en el área de vehículos nuevos.

# RETENCIÓN AUTOS NUEVOS VS SEMINUEVOS

En esta sección, presentaremos una breve actualización sobre el desempeño del departamento de autos nuevos en el concesionario, con un enfoque en la métrica de retención.

## PARQUE VEHICULAR AUTOS NUEVOS

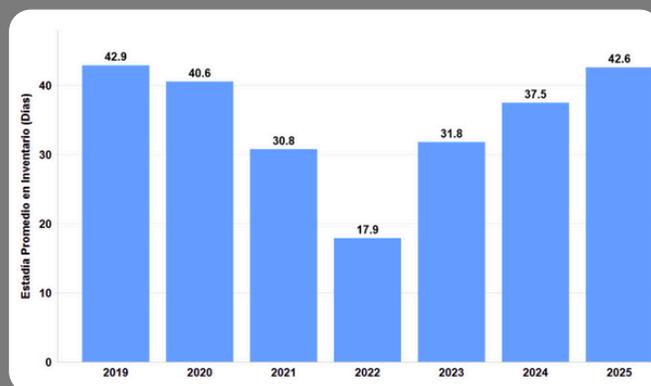
El parque vehicular muestra una tendencia negativa sostenida en los últimos años, de acuerdo con datos del INEGI. Aunque en 2024 la caída fue menor [-2.9%], en lo que va de 2025 vuelve a descender -4.5%. Esto refleja una contracción en el crecimiento del parque automotor (suma del parque vehicular reportado de los últimos 5 años), posiblemente vinculada a factores económicos, disponibilidad de unidades nuevas o cambios en el consumo.



Fuente: INEGI. Registro Administrativo de la Industria Automotriz de Vehículos Ligeros (RAIAVL)

## PROMEDIO DE DÍAS EN INVENTARIO AUTOS NUEVOS

El tiempo promedio que los autos nuevos pasan en inventario ha aumentado en 2025 llegando a 42.6 días. Desde 2023 la tendencia ha ido en aumento igualando los niveles previos a la pandemia. El valor del año va de la mano con la tendencia de las ventas de vehículos nuevos el cual muestra una posible contracción en la demanda respecto al año anterior.



# SIM Index

ANÁLISIS DE  
LA INDUSTRIA  
AUTOMOTRIZ  
EN MÉXICO

2025 presenta una caída  
en la fidelización de cliente





2

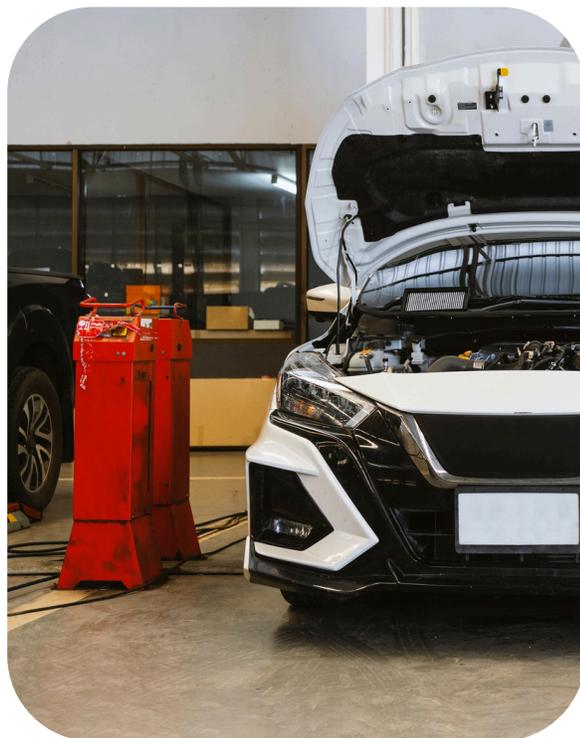
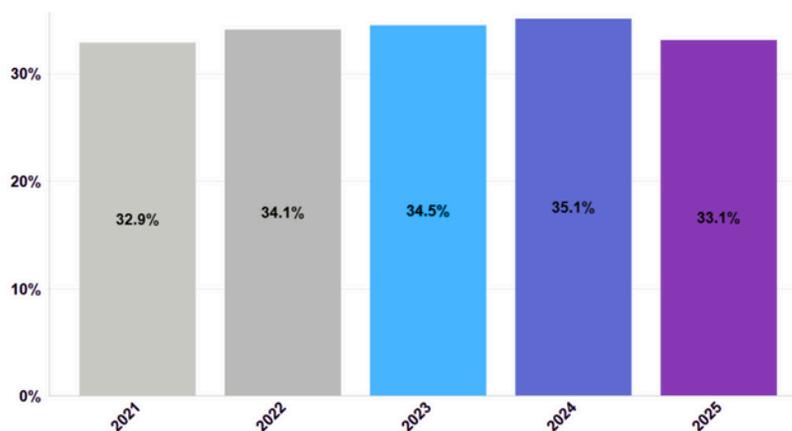
## Retención Autos Nuevos



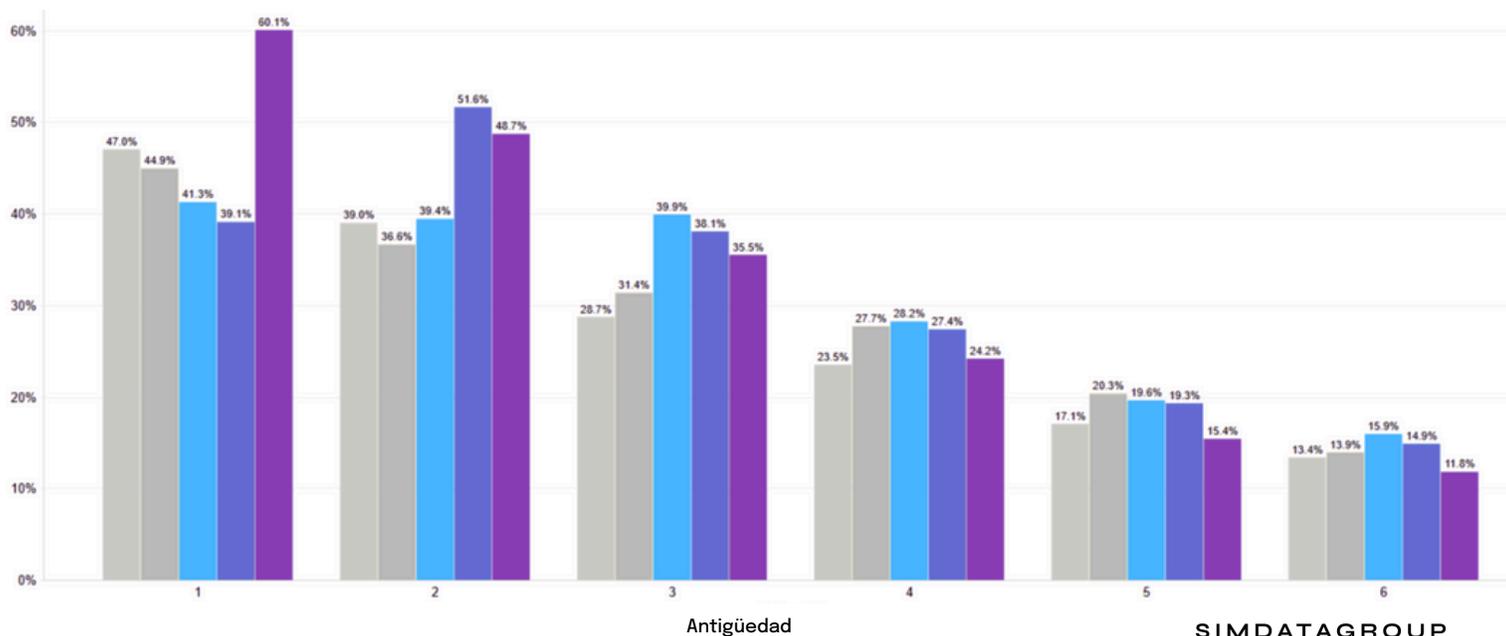
# RETENCIÓN EN TALLER DE AUTOS NUEVOS

La retención de vehículos en talleres experimentó una caída del 2.0% en 2025, tras tres años consecutivos de crecimiento. Aunque el 33.1% del parque vehicular regresó al taller, esta proporción fue inferior al nivel sólido observado en 2022 y al máximo histórico de 2024.

## RETENCIÓN POR ANTIGÜEDAD DEL VEHÍCULO AUTOS NUEVOS



La retención vehicular tiene un patrón descendente por antigüedad del parque. El segmento de un año mostró un fuerte aumento, llegando al 60.1%, 20% más respecto a 2024. Sin embargo, este crecimiento fue neutralizado por caídas en la retención de todos los segmentos de dos a seis años (frente a 2024), lo que resultó en una ligera disminución de la retención total.





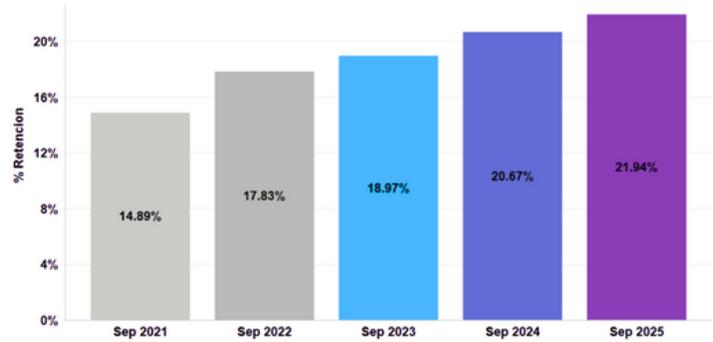
3

## Retención Autos Seminuevos



# RETENCIÓN EN TALLER DE AUTOS SEMINUEVOS

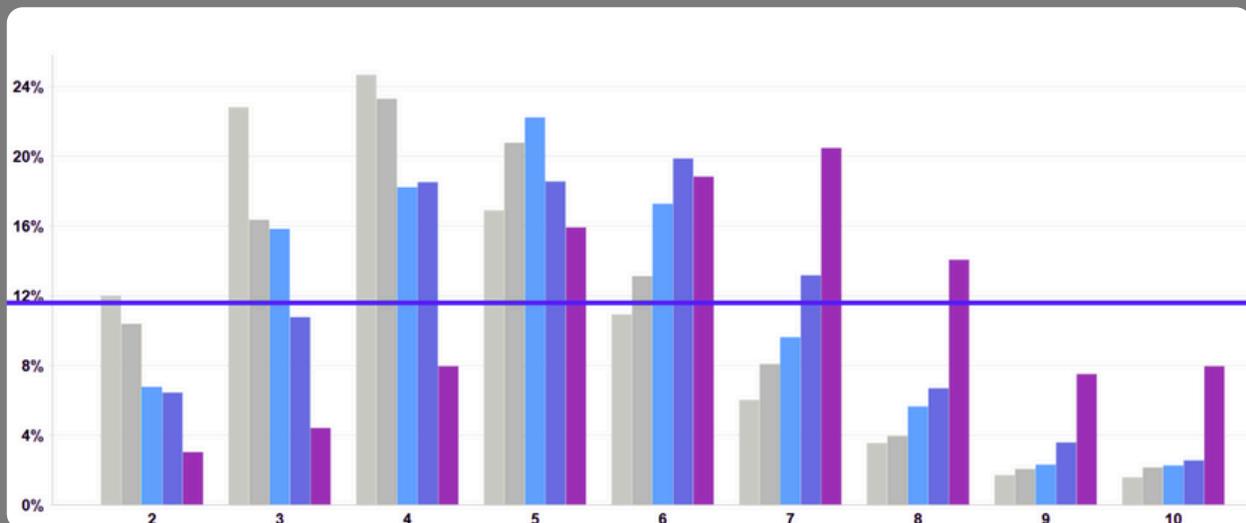
Para el cálculo de los indicadores de retención de vehículos seminuevos, el proceso consideró una muestra ampliada en 40.4% respecto al ejercicio previo 2024, con el objetivo de reflejar de manera más completa la información disponible y mantener la consistencia en la serie histórica.



El nuevo resultado revela una tendencia más coherente y sumamente positiva: la proporción de vehículos seminuevos que regresan al taller ha crecido de manera sostenida durante los últimos cinco años, alcanzando un 21.94% en el ejercicio 2025.

## COMPOSICIÓN DE VEHÍCULOS SEMINUEVOS RETENIDOS POR ANTIGÜEDAD

El análisis de la distribución revela una clara migración de la demanda de servicio hacia segmentos de mayor antigüedad. Específicamente, en 2021 y 2022, la mayor concentración de vehículos retenidos se localizó en el rango de tres a cinco años. Esta tendencia se desplazó en 2023 y 2024, concentrando la actividad en los vehículos de cuatro, cinco y seis años, mientras que en 2025 los vehículos de siete años son los que tienen el mayor porcentaje de retención de 20.45%. Lo que subraya la creciente dependencia del servicio posventa en los segmentos más longevos.



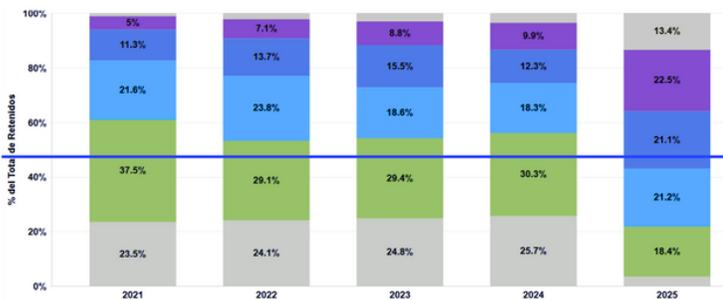
Composición del parque vehicular de autos seminuevos, tras recálculo histórico

# COMPOSICIÓN DEL PARQUE VEHICULAR POR ANTIGÜEDAD DE AUTOS SEMINUEVOS

En 2025, el parque de autos seminuevos en el servicio posventa está dominado por vehículos de siete años de antigüedad, confirmando la preferencia sostenida del mercado por modelos más longevos. Esta concentración contrasta con una reducción en la representación de vehículos de cuatro años, reflejando directamente el impacto de la venta de autos seminuevos durante los periodos de la pandemia y postpandemia.

Se observa cómo el incremento del parque de siete e incluso ocho años sobresale con la inclusión de la información de 2025.

## TIEMPO DE RETENCIÓN DE AUTOS SEMINUEVOS



*Tiempo de retención de autos seminuevos, tras recálculo histórico*

En 2025, el tiempo que los autos seminuevos son retenidos muestra una proporción similar en los segmentos medios, con las unidades retenidas por tres años (21.2%), cuatro años (21.1%), y cinco años (22.5%) alcanzando porcentajes cercanos. Se observa un incremento notable en la retención de aquellos con seis años (13.4%), que representan el porcentaje más alto en la historia reciente de ese segmento.

Este patrón indica que la retención se ha distribuido de manera más equitativa entre los segmentos de mayor antigüedad (tres a seis años), y subraya la creciente

capacidad para fidelizar clientes por periodos más prolongados, con la retención de cinco y seis años (35.9% en conjunto) igualando el nivel máximo histórico alcanzado en 2024.



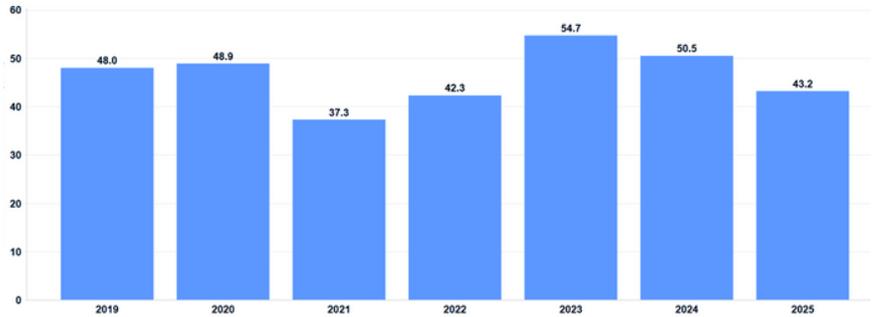


4

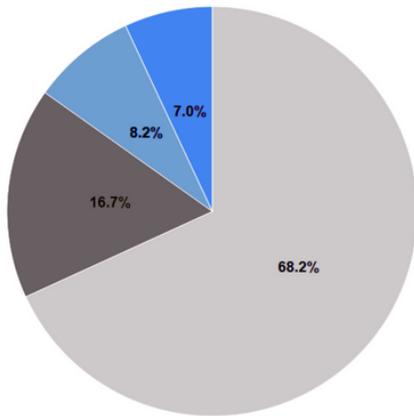
## Análisis Órdenes en Taller



# PROMEDIO DE DÍAS EN INVENTARIO DE AUTOS SEMINUEVOS



En 2025, el tiempo promedio en inventario de un vehículo seminuevo es de 43.2 días, una ligera mejora respecto a 2024. Esto contrasta con los 37.3 días de 2021 y 42.3 de 2022.



## ANÁLISIS DE ÓRDENES EN TALLER

La composición de las órdenes atendidas en el taller en lo que va del año muestra que las órdenes públicas son predominantes, representando el 68.2% del total, seguidas de las órdenes internas con un 16.7%. Las órdenes de garantía y aseguradoras constituyen un 8.2% y un 7.0%, respectivamente, lo que indica una fuerte dependencia de servicios directos al cliente final para la generación de ingresos.

### Órdenes Públicas:

Servicios prestados de manera directa al cliente final.

### Órdenes Internas:

Órdenes pagadas por el mismo concesionario.

### Órdenes de Garantía:

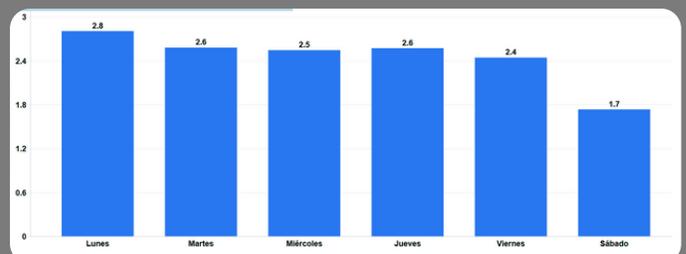
Servicios derivados de la cobertura de garantía del vehículo.

### Órdenes de Aseguradora:

Acuerdos o convenios establecidos con entidades de seguros.

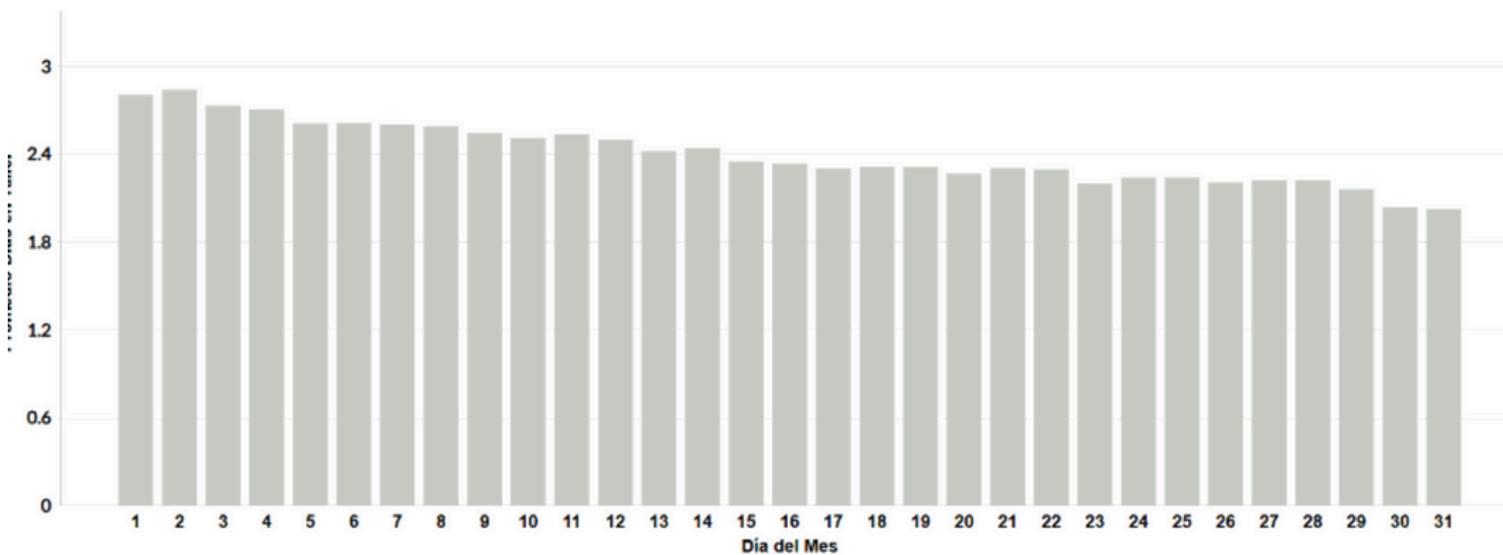
## DÍAS EN TALLER POR DÍA DE LA SEMANA

El análisis de las órdenes públicas revela que el lunes es el día de la semana con mayor promedio de atención, alcanzando 2.8 días en el taller, mientras que el resto de la semana se oscila entre 2.4 y 2.6 días. En contraste, el sábado presenta la menor estadía promedio, con solo 1.7 días.



# DÍAS EN TALLER POR DÍA DEL MES

En cuanto al día del mes, los primeros días muestran un promedio de menor de tres días en el taller, pero este tiempo disminuye gradualmente a lo largo del mes, alcanzando un valor de 2.0 días hacia el final y una media de 2.5 días. Este patrón sugiere que la atención a las órdenes públicas tiende a ser más eficiente conforme avanza el mes.



# SIM Index

ANÁLISIS DE  
LA INDUSTRIA  
AUTOMOTRIZ  
EN MÉXICO

Vehículos pasan **2.5 días promedio** en el taller



# CONCLUSIÓN

En conclusión, esta edición muestra nuevamente **una caída en el promedio de venta mensual de vehículos nuevos** comparado con el año anterior. Por el contrario, se observa que el desempeño de la venta de seminuevos es estable y presenta un ligero aumento.

Aunado a esto, **la tendencia de los días promedio para vehículos nuevos va en ascenso**, mientras que **se ve una reducción en el caso de los seminuevos**, lo cual refleja una posible contracción en la demanda de unidades nuevas, así como un aumento en la demanda de autos usados.

En cuanto a la retención de vehículos nuevos, se observa un indicador constante a lo largo de los últimos cinco años, manteniéndose arriba del 30%. Por otra parte, **la retención de vehículos seminuevos (con la muestra actualizada) marca un incremento notable y consistente respecto a 2024.**

**SIM** Index

ANÁLISIS DE  
LA INDUSTRIA  
AUTOMOTRIZ  
EN MÉXICO

SIMDATAGROUP